

CAN - MERCOSUR: Importancia e impacto en la economía venezolana

Luis A. Toro

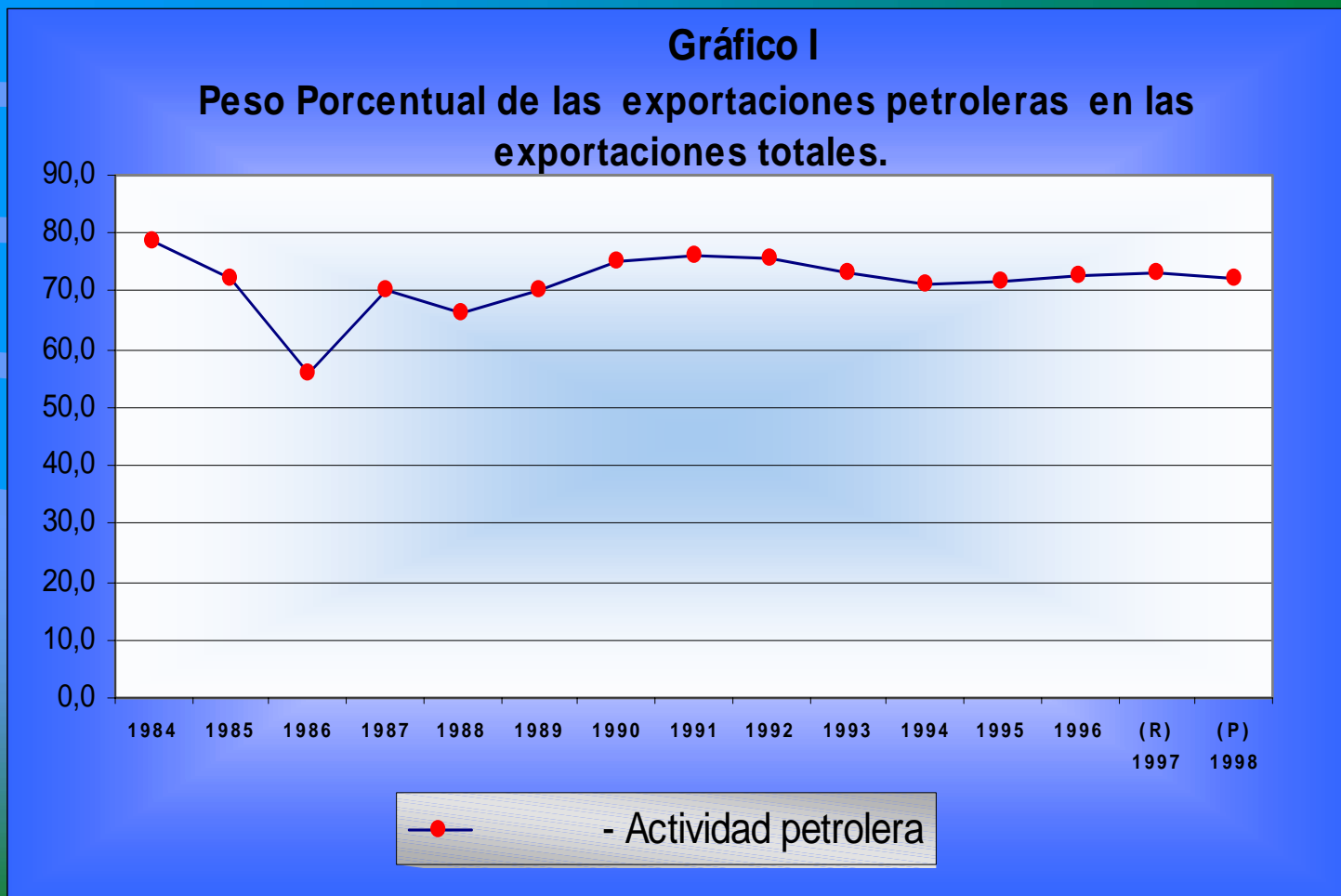
Grupo de Integración Regional.

Proceso de Integración CAN - MERCOSUR.

Venezuela como país miembro de la CAN tiene gran interés en este proceso, por ello es muy importante estudiar el impacto que sobre su economía tendrá la puesta en vigencia de un acuerdo de libre comercio entre estos dos importantes bloques de integración suramericana.

¿Cuáles son las características de la economía venezolana?, y ¿Cuáles son sus posibilidades dentro del proceso?

Composición de las exportaciones Venezolanas.



Desde fines de la década de los ochenta Venezuela ha emprendido importantes cambios en su política comercial, combinando un proceso de apertura unilateral con una cada vez más activa estrategia de integración regional. A pesar de estos cambios, el patrón de especialización de Venezuela ha sido **superavitario en bienes primarios y deficitario en bienes industriales**, déficit impulsado por el fuerte incremento de las importaciones de productos tecnológicamente más sofisticados.

La pregunta pertinente es:

¿Es posible que la integración permita mejorar la calidad del comercio venezolano? , estimulando el desarrollo de ventajas competitivas.

El desempeño externo de la economía venezolana se explica en gran medida por el escaso desarrollo de comercio **Intraindustrial**, dado que el sector petrolero se caracteriza fundamentalmente por el comercio **Interindustrial**.

Las posibilidades de diversificación de la economía venezolana descansan en la oportunidad de desarrollar importantes niveles de comercio **Intraindustrial** con sus socios.

¿Cuales son las posibilidades de Fomentar el comercio Intraindustrial, en el contexto de la integración CAN - MERCOSUR?

Durante las primeras etapas del proceso, Venezuela ha registrado uno de los más bajos coeficientes de **Comercio Intraindustrial** en el ámbito de los países miembros de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) en la década de los noventa.

Cuadro 1
ALADI

Evolución del Comercio Intraindustrial Global*

PAÍS	1985	1990	1995	1998	1999
Argentina	3,6	7,3	14	16,3	15,8
Bolivia	0,1	0,4	3,1	4,7	nd
Brasil	5,6	9,9	13,4	16,1	15
Chile	1,5	2,5	3,6	5,9	nd
Colombia	2,7	2,9	6,8	7,7	7,2
Cuba	Nd	Nd	nd	nd	nd
Ecuador	0,3	1,1	4	5,5	5,5
México*	18,3	21,1	37,9	41,4	41,4
Paraguay	0,4	0,8	2	2,8	2,8
Perú	1,4	1,6	2,8	3,9	3,9
Uruguay	2,4	6,1	11,8	11,5	11,5
Venezuela	2,5	5	5,8	7,5	4,7
A del Sur	3,6	6,3	9,7	12	--
ALADI	7,8	10,6	20,1	25,9	--

Fuente:ALADI, Secretaria General, ALADI/SEC/Estudio 130, 30 de diciembre de 2000

*Indice de Grubel y Lloyd, en base CUCI Rev 2 a 4 dígitos

Argentina, Brasil y Uruguay, potenciales socios de Venezuela a través del acuerdo CAN – MERCOSUR, mostraron los mayores índices de CII global de América del Sur en 1999 (cuadro 1).

Ello es un importante indicador para vislumbrar una mejora en el desempeño CII venezolano a través de la transformación de su estructura productiva y la posibilidad de contar con un mercado de la magnitud del MERCOSUR.

Brasil es un mercado muy prominente para Venezuela, pero es conveniente reiterar la urgencia de diversificar las exportaciones venezolanas. Hasta 1999 la mayor parte de los flujos comerciales de Venezuela con Brasil constituyó comercio **interindustrial**.

Cuadro 3 VENEZUELA

Comercio intraindustrial con los restantes socios de la ALADI (β)

PAIS	1985	1990	1995	1998	1999
Argentina	2,8	6,6	1,8	3,5	2,6
Bolivia	0	0,1	0,1	0,5	1,6
Brasil	0,2	13	25	6,5	4,8
Chile	0,2	0,8	1,7	4,3	5
Colombia	2,4	18,3	31,1	30	30,8
Cuba	0	1,3	0,1	0,1	0,8
Ecuador	3,7	1	4,8	16,6	9,4
México	5	5,6	9,6	10,2	8,3
Paraguay	0	0	0	0,1	0
Perú	1	2,1	1,6	2,7	3,8
Uruguay	0	2,6	0,4	2,3	0,7

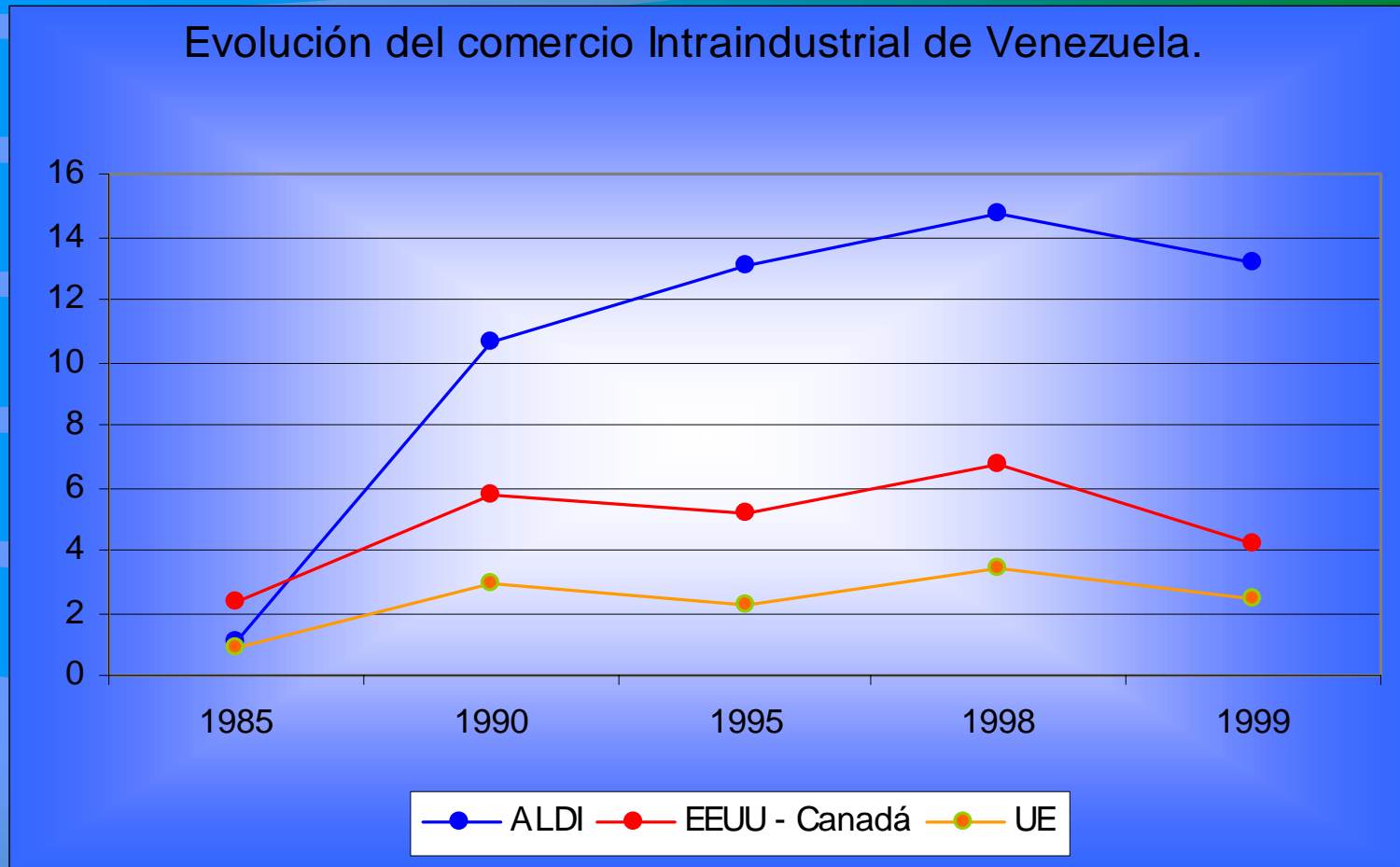
Fuente: ALADI, Secretaría General, ALADI/SEC/Estudio 130, 30 de diciembre de 2000

β Índice de Grubel y Lloyd, en base CUCI Rev 2a4 dígitos

Es prudente señalar: Aun cuando pudiera ser beneficioso para Venezuela insertarse en el MERCOSUR, es muy importante tomar en cuenta que el principal mercado para su CII es Colombia. El flujo de CII de Venezuela a Colombia muestra uno de los índices más altos en América del Sur.

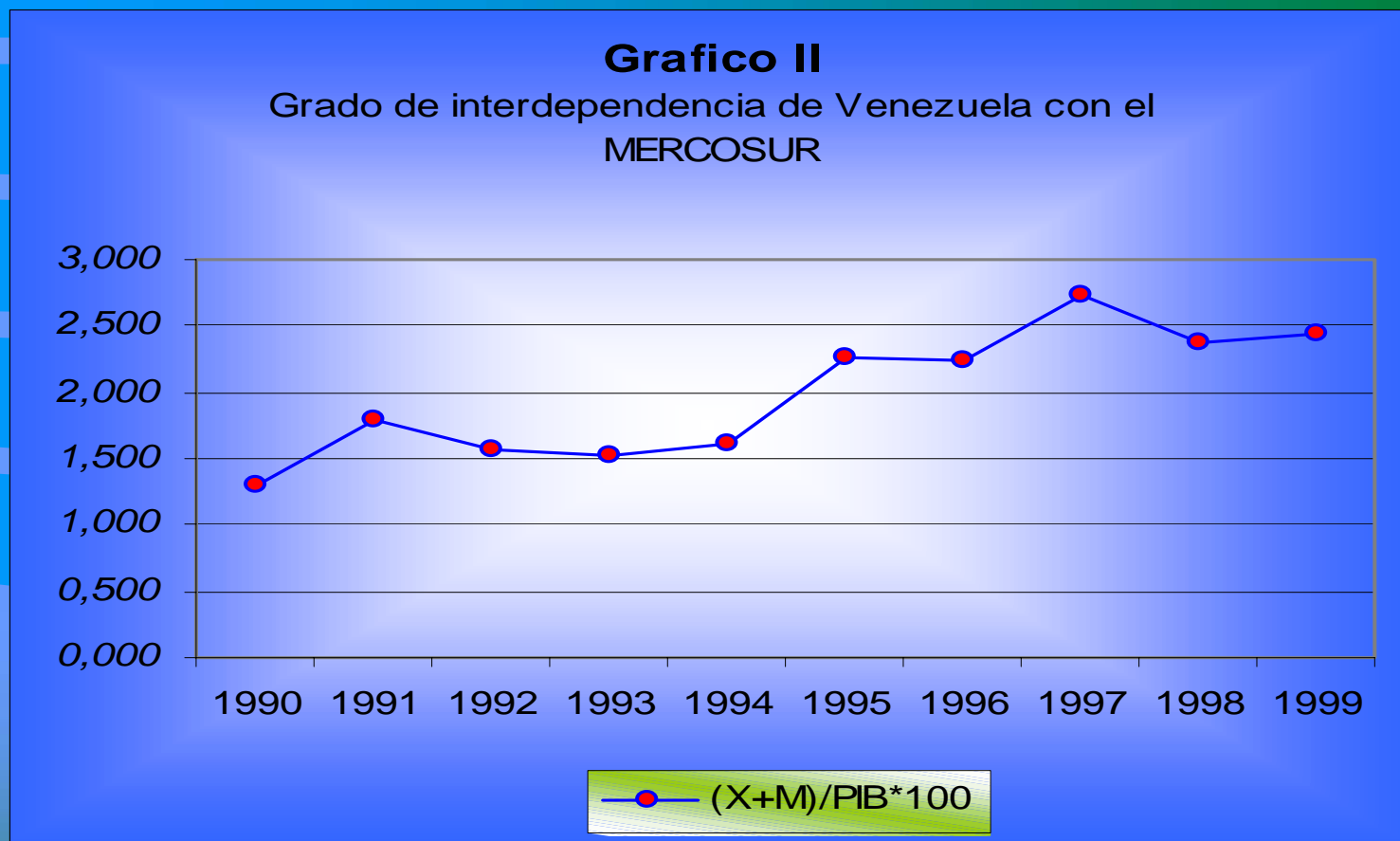
El objetivo de Venezuela debe ser la búsqueda de nuevos mercados que propicien el desarrollo del CII sin descuidar su principal mercado, Colombia.

¿Por que esperar el desarrollo del ALCA?



Venezuela tiene mayor posibilidad de diversificar sus exportaciones a través de su participación plena en el área de libre comercio CAN – MERCOSUR

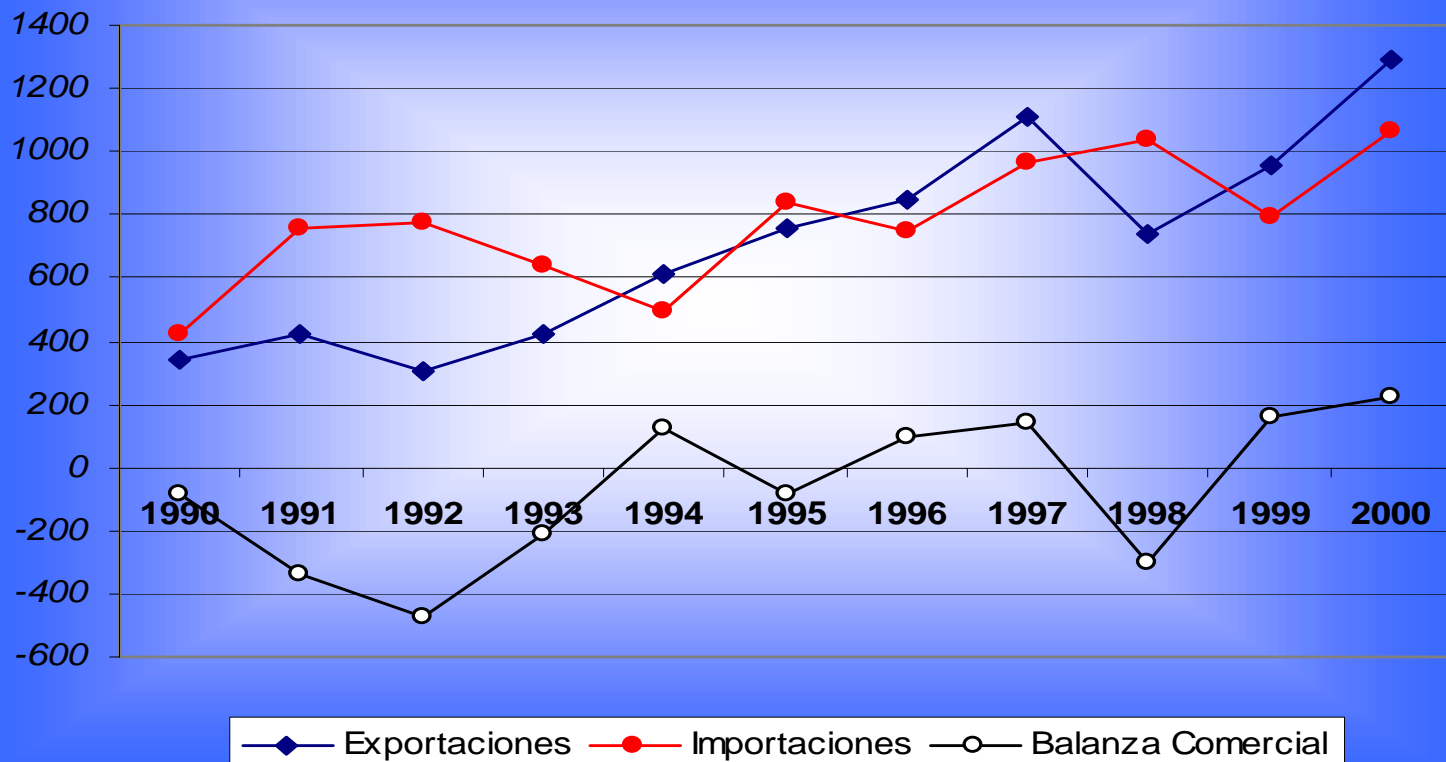
Venezuela dentro del proceso de integración CAN - MERCOSUR



Un acuerdo de libre comercio CAN – MERCOSUR podrían fortalecer dichos vínculos económicos.

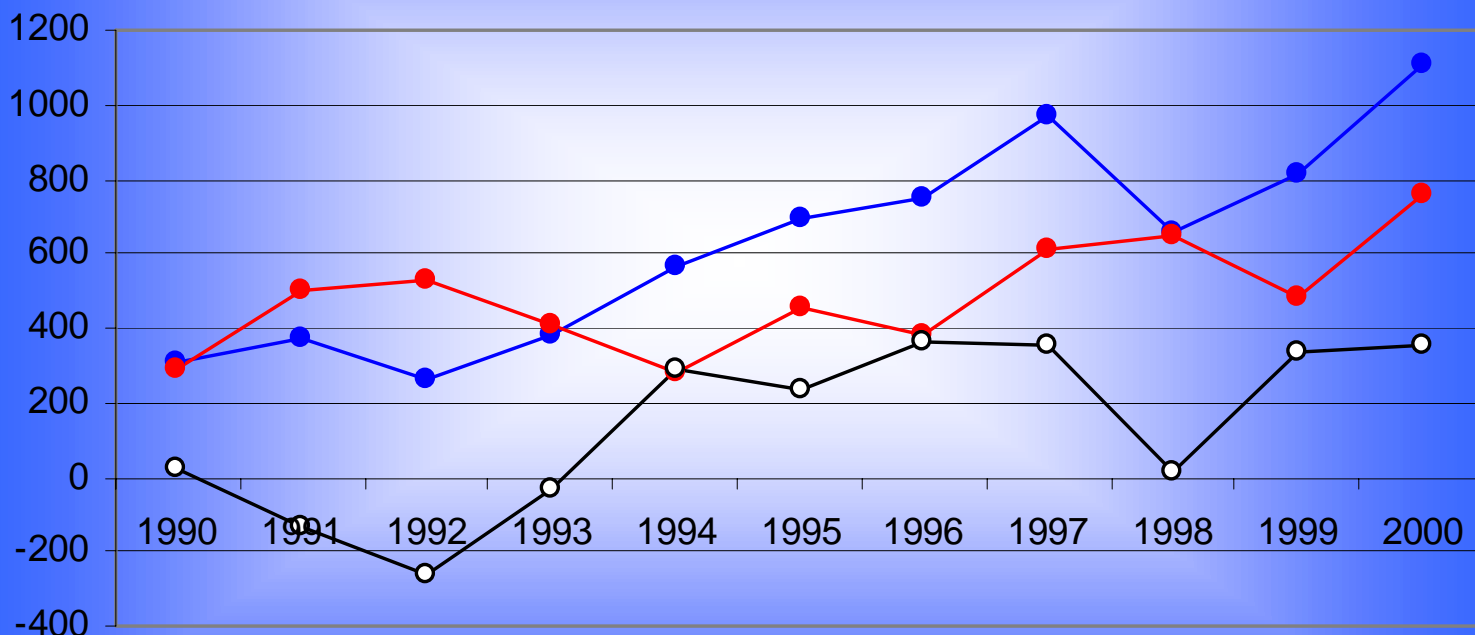
Evolución del Intercambio Comercial de Venezuela con MERCOSUR

Gráfico III
Intercambio comercial de Venezuela con MERCOSUR



Evolución del Intercambio Comercial de Venezuela con Brasil

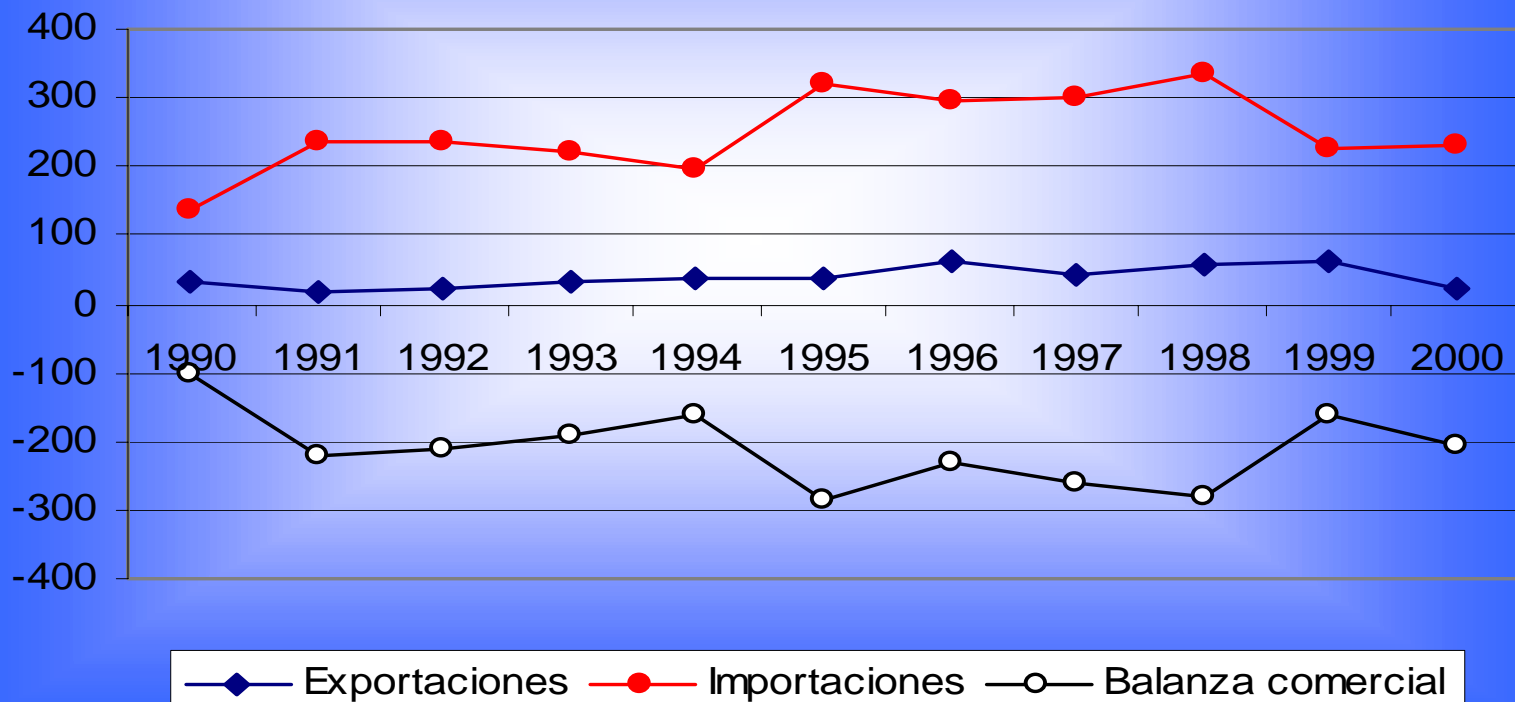
Gráfico IV
Intercambio Comercial de Venezuela con Brasil.
Millones de Dólares.



—●— Exportaciones —●— Importaciones —○— Balanza Comercial

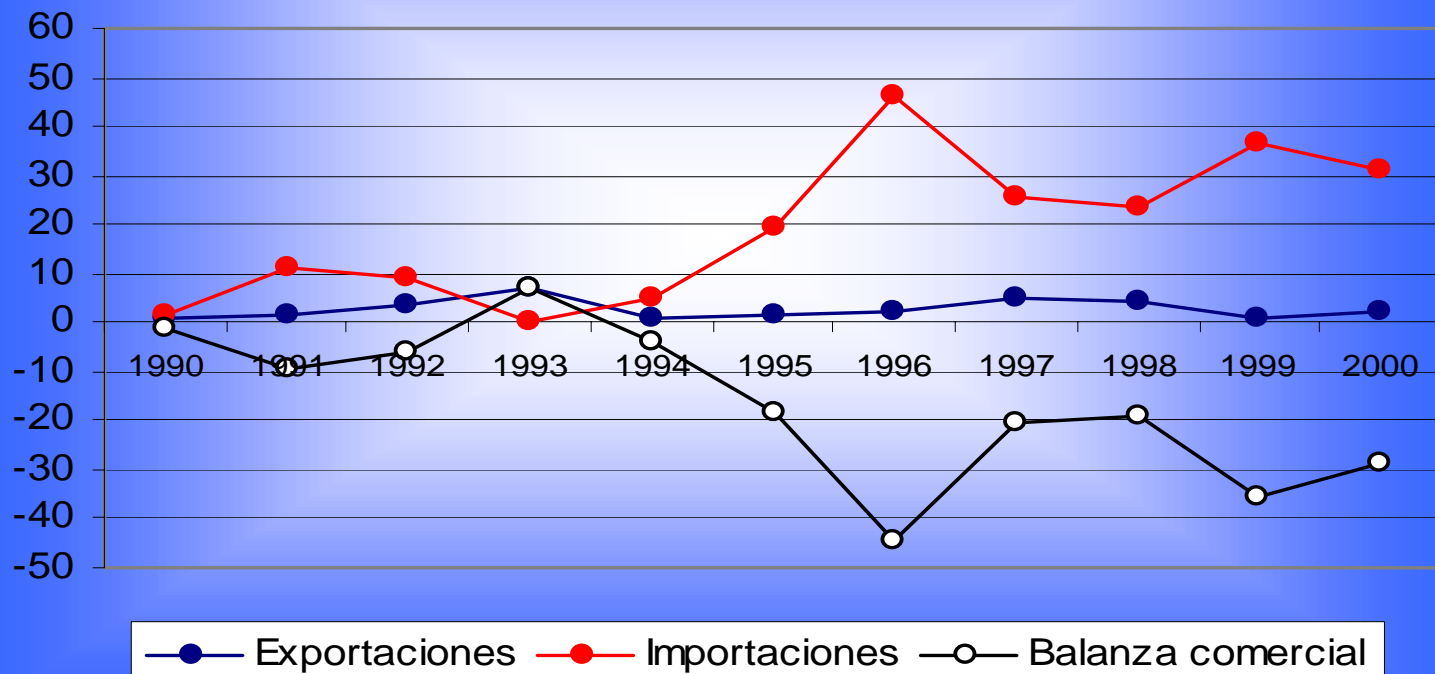
Evolución del Intercambio Comercial de Venezuela con Argentina.

Gráfico V
Intercambio Comercial de Venezuela con Argentina.
Millones de dólares.



Evolución del Intercambio Comercial de Venezuela con Paraguay.

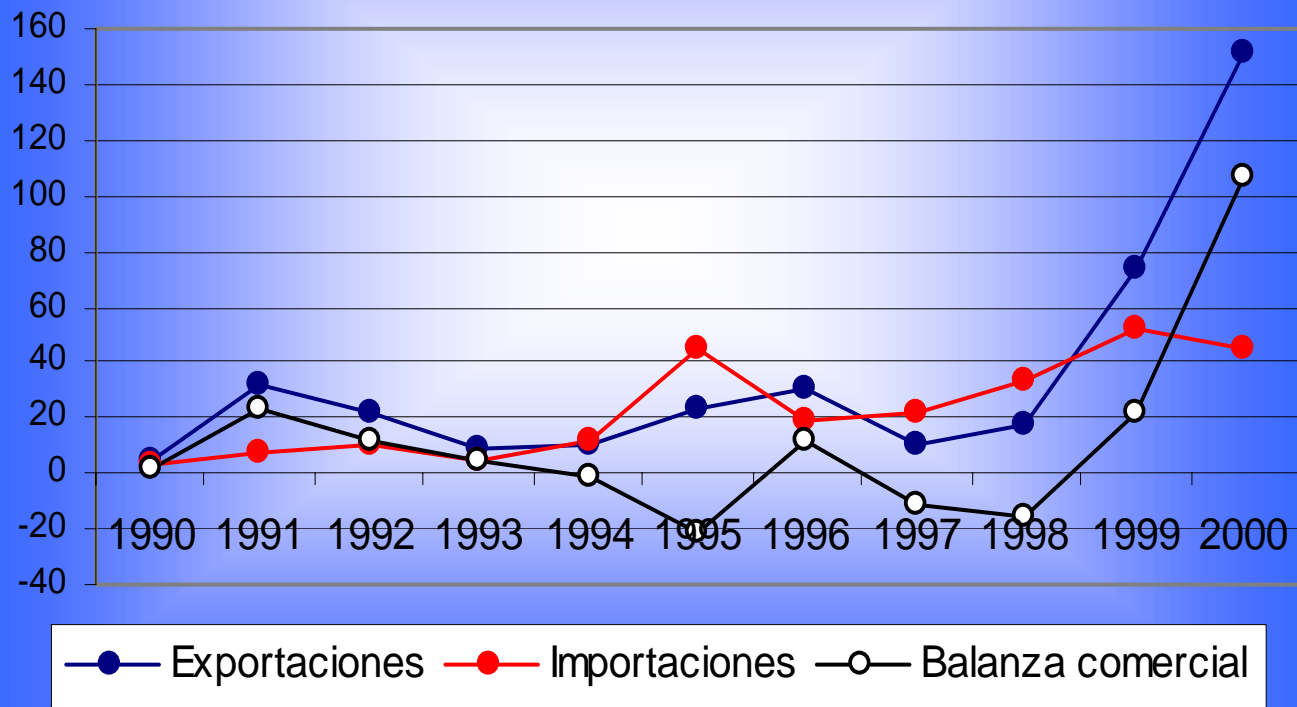
Gráfico VI
Intercambio Comercial con Paraguay.
Millones de dólares.



Evolución del Intercambio Comercial de Venezuela con Uruguay.

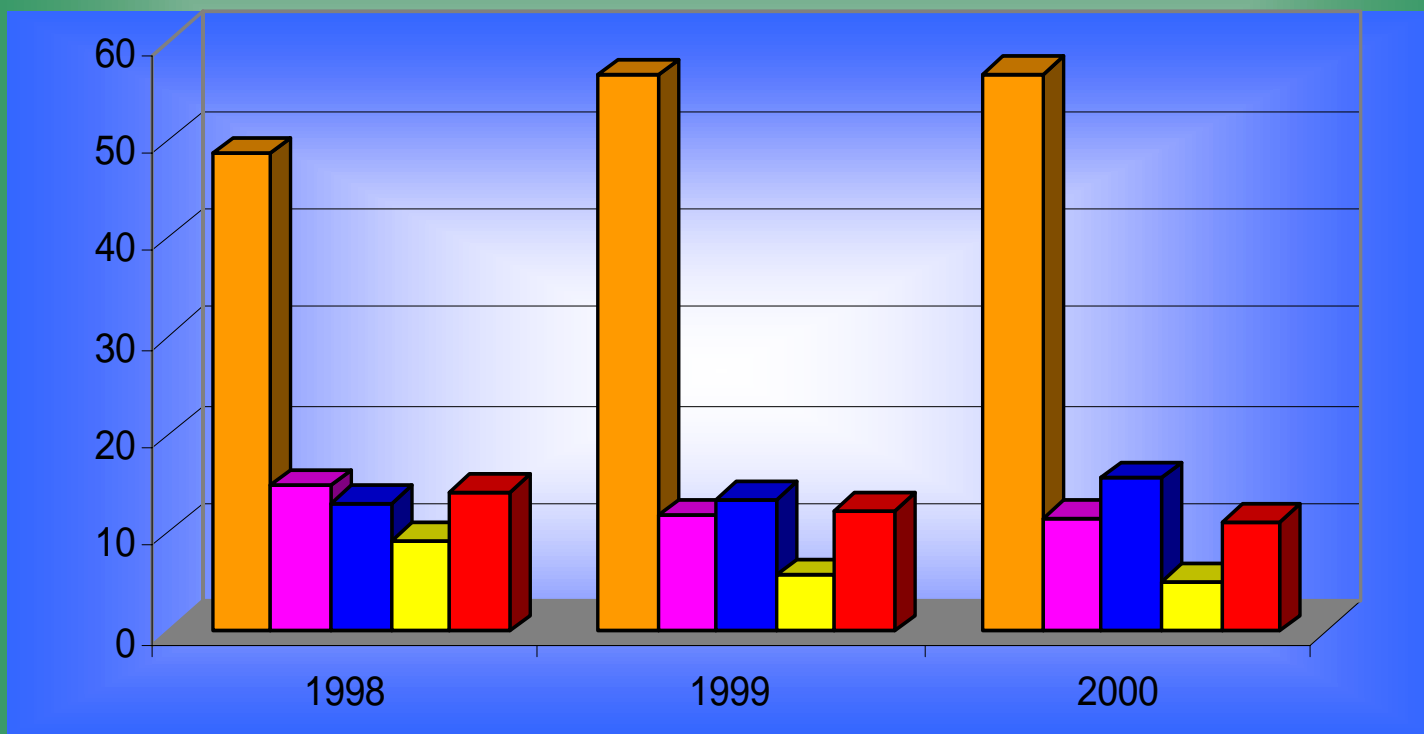
Gráfico VII

Intercambio Comercial de Venezuela con Uruguay
Millones de Dólares.



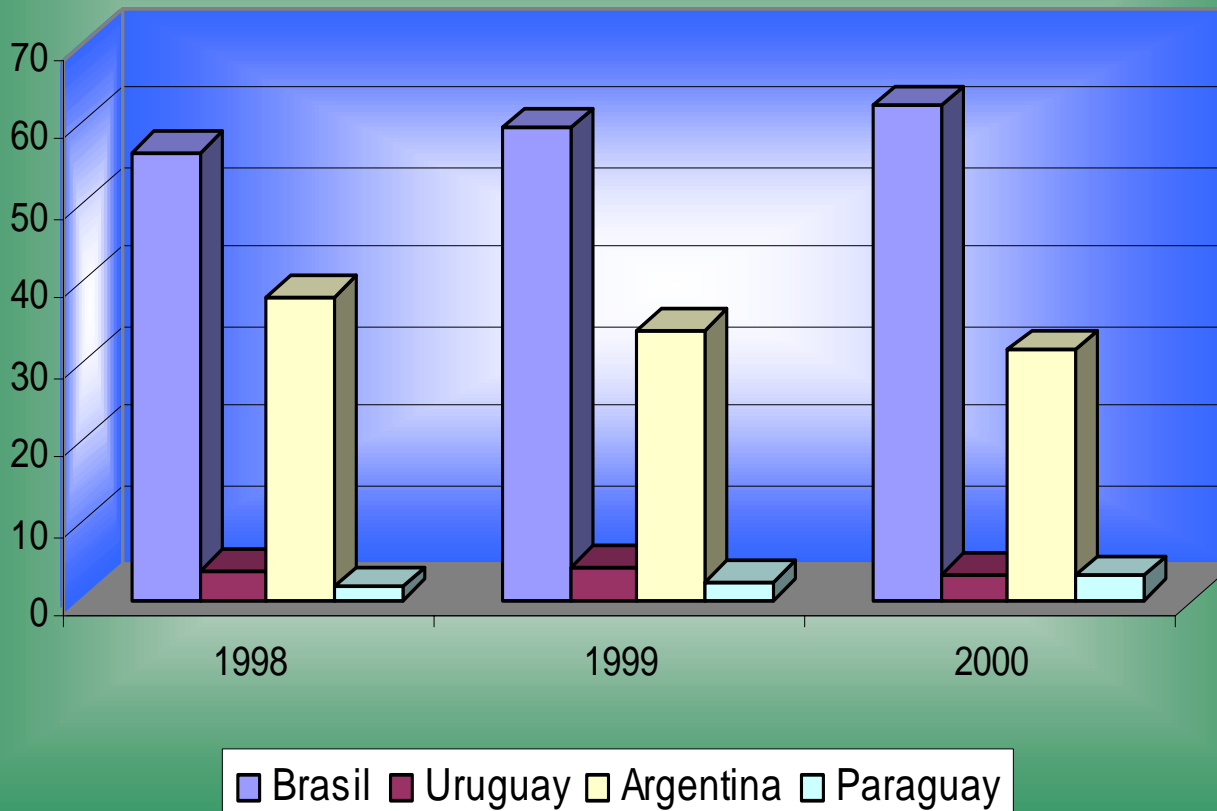
Estructura del Comercio de CAN hacia MERCOSUR.

Estructura de las Exportaciones de CAN hacia MERCOSUR.

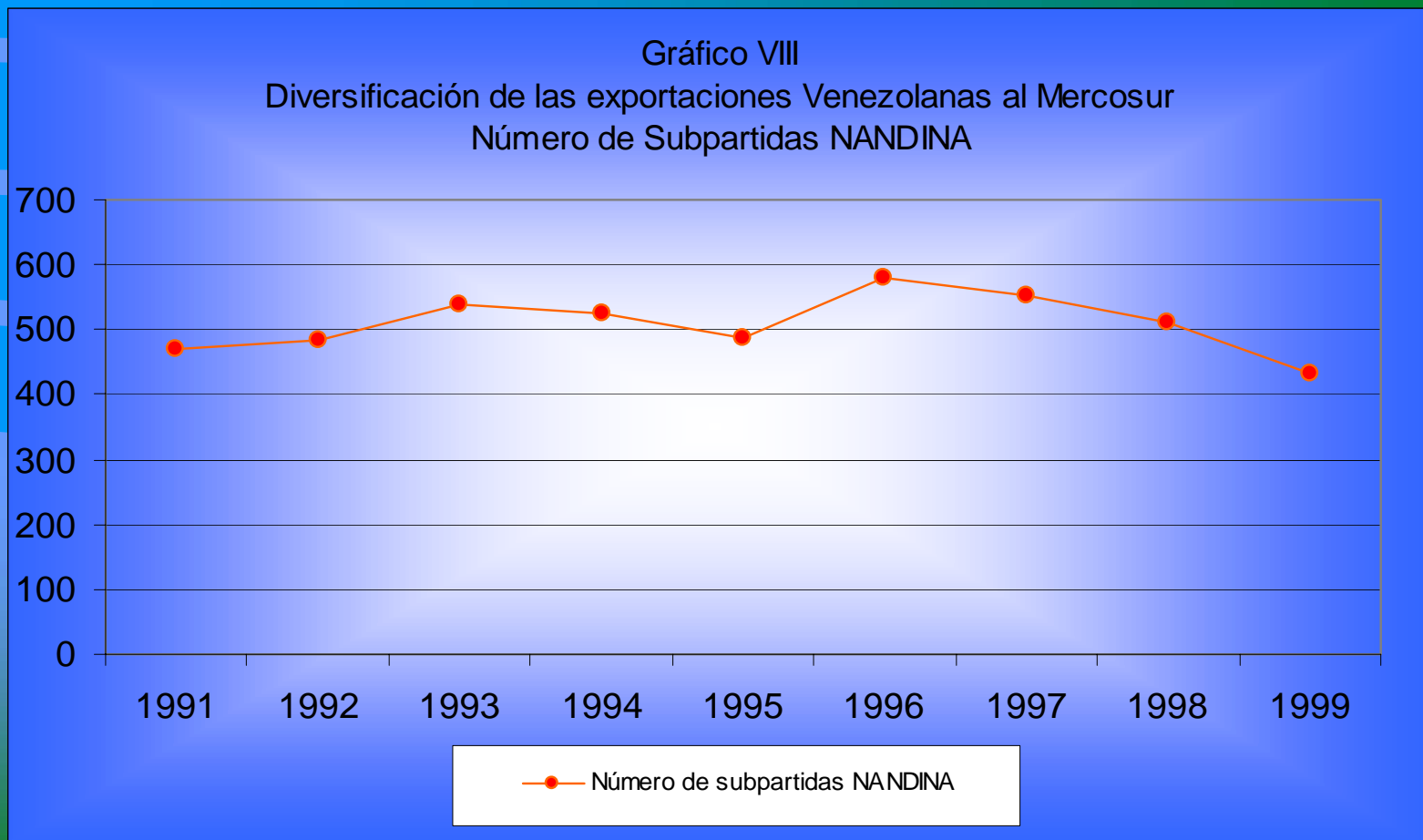


■ Venezuela ■ Bolivia ■ Colombia ■ Ecuador ■ Perú

Estructura de las importaciones de la CAN desde MERCOSUR.



Además del análisis de los flujos comerciales entre Venezuela y MERCOSUR es importante revisar el grado de diversificación de esos flujos de comercio usando como indicador el número de subpartidas NANDINA exportadas.



El Gráfico Anterior, muestra la necesidad por parte de Venezuela de producir un cambio en su estructura productiva a fin de participar exitosamente en el proceso de integración CAN – MERCOSUR.

Lo anterior puede visualizarse mejor si se analiza la balanza comercial de Venezuela con el MERCOSUR por grandes categorías económicas Combustibles y lubricantes es la única categoría donde Venezuela mostró siempre superávit a lo largo de la década de los noventa. Este superávit tuvo una tendencia creciente entre 1993 y 1997. En 1998 se torna decreciente por efectos de la crisis económica. Esto muestra, una vez más que la economía venezolana está sustentada sobre ventajas comparativas que generan comercio interindustrial.

Uno de los objetivos de su política económica debe ser establecer su base económica sobre ventajas competitivas generadoras de comercio intraindustrial. Para ello Venezuela podrá disponer de un instrumento efectivo: el acuerdo de libre comercio CAN MERCOSUR.

Interacción CAN - MERCOSUR

El dinamismo comercial entre la CAN y Brasil hizo posible que el 22 de julio de 1999 se materializara el Acuerdo de Preferencias Arancelarias concluido el 3 de julio del mismo año. Este acuerdo entró en vigencia a partir del 16 de agosto por un plazo de dos años. Es el primero que suscriben los andinos como bloque abriendo un abanico de oportunidades en un mercado de 265 millones de habitantes que mantienen intercambios comerciales superiores a los 3.000 millones de dólares, y además constituye un avance hacia la creación de una zona de libre comercio con la totalidad de los miembros del Mercosur.

La entrada de Venezuela en Mercosur no es un asunto insubstancial. Están en juego tanto aspectos geopolíticos como orientaciones básicas de su modelo de desarrollo. Este modelo ha sido el de usufructo de economía petrolera rentista caracterizado por no fomentar actividades distintas de la explotación petrolera.

Venezuela debe entrar al MERCOSUR para ampliar su frontera comercial dentro del actual proceso de apertura e integración. No obstante, esta integración debe darse dentro de un proceso armónico y coherente, revisando las asimetrías existentes entre Venezuela y los que integran dicho mercado.

¿Cuál puede ser la vía?

La integración de Venezuela con el MERCOSUR debería comenzar con el norte de Brasil, en cuya zona se ubican Boa Vista, Manaus y otras importantes regiones del norte de Brasil y Santa Elena de Uairén, Puerto Ordaz, Ciudad Bolívar, Maturín y otras ciudades del sur venezolano.

Conclusiones.

- Asociarse con el MERCOSUR es un excelente negocio para Venezuela y una oportunidad histórica para multiplicar el comercio, los negocios y las inversiones. Significaría, sobre todo, consolidar sus vínculos con Brasil, país al cual, en los últimos años, Venezuela le ha dado la mayor prioridad en sus relaciones internacionales debido a la clara posibilidad de tener un comprador privilegiado de energía, relaciones estas que han experimentado una notable mejoría en todos los niveles.

Para Venezuela, definitivamente resulta un paso exitoso su próxima integración dentro del Mercosur, debido a que el mismo le garantiza una gran cantidad de beneficios en materia de movimientos de mercancías, efectos en el consumo, economías de escalas, inversiones, etc

Por último, pero no menos importante, es que Venezuela tiene mayor posibilidad de diversificar sus exportaciones a través de su participación plena en el área de libre comercio CAN – MERCOSUR que si lo hace con otros bloques de integración, como por ejemplo el TLCN. El objetivo de Venezuela debe ser la búsqueda de nuevos mercados que propicien el desarrollo del CII sin descuidar su principal mercado, Colombia.

