



UNIVERSIDAD DE LOS ANDES

Mérida - Venezuela

Economía Internacional

Enero 2005.

Luis A. Toro G.

¿De qué trata la Economía Internacional?

Consiste en el estudio de aquellos temas que se plantean debido a problemas específicos de la interacción económica entre países soberanos.

Siete temas recurrentes en el estudio de la economía internacional:

- 1- Las ganancias del comercio;
- 2- los patrones del comercio (quien vende qué a quién)
- 3- el proteccionismo.
- 4- la balanza de pagos;
- 5- la determinación del tipo de cambio;
- 6- la coordinación internacional de las políticas y
- 7- el mercado internacional de capitales.

Teoría pura del comercio internacional

Teoría de las ventajas comparativas y las ganancias del comercio

¿Por qué los países ganan cuando comercian?

La teoría de las ventajas comparativas o teoría de los costos comparativos.

Revisión de las teorías que la antecedieron:

Mercantilismo (Siglo XVI y XVII)

- 1-Énfasis en el logro de una balanza comercial favorable.
- 2-Intervención del Estado para restringir las importaciones y promover las exportaciones.
- 3- El superávit de la balanza comercial estaba representado en oro.
- 4- Se establece una relación muy estrecha entre la balanza comercial y el movimiento de oro.
- 5- Establecimiento de altos aranceles.
- 6- Propiciar el comercio externo.
- 7- Propiciar una población con alta productividad y bajos salarios.

- 8- Consideraban a las importaciones como causa de la escasez de dinero y destructora de la manufactura nacional.
- 9- Como resultado del flujo de oro y plata de América hacia Europa en el siglo XVI, comenzó a observarse el crecimiento de los precios de las mercancías y ello originó controversias acerca de las causas de tal crecimiento. Budino explicó en 1568 que el crecimiento de los precios se debía a varias causas, pero señala como la más importante el crecimiento de la oferta de metales preciosos.
- 10- Nace la teoría cuantitativa del dinero; que sirve de base para las investigaciones de David Hume. Esto no sólo destruye los cimientos de la política mercantilista, sino que elabora su propia doctrina monetaria, la cual será incorporada a la corriente clásica

EL COMERCIO SEGÚN LA TEORÍA DE LA VENTAJA ABSOLUTA: EL ARGUMENTO DE A. SMITH.

La tesis se basa en la idea de la especialización

Un país obtendrá ventaja si se especializa en la producción de la mercancía de su ventaja absoluta e intercambia parte de su producción con otra nación, a cambio de mercancía de su desventaja absoluta

Una demostración de las ventajas absolutas
Supóngase dos países y dos bienes

Horas de trabajo para producir una unidad de:	País I	País II
Bien A	10	20
Bien B	20	10
Precios en autarquía	1A:1/2B ; 1B:2A	1A:2B; 1B:1/2A

Ahora se demuestra que ambos pueden ganar mediante el comercio:

Si se supone que se produce intercambio entre ambos países, el precio de mercado internacional se fija entre los precios autárquicos. Así:

$$1/2B \leq 1A \leq 2B$$

$$1/2A \leq 1B \leq 2A$$

Si los países intercambian una unidad de A por una unidad de B

País	Exporta	Importa	Precio en autarquía	Ganancia	Tiempo
I	1A	1B	$1/2B$	$1/2B$	10 Hs
II	1B	1A	$1/2A$	$1/2A$	10 Hs

EL COMERCIO SEGÚN LA TEORÍA DE LA VENTAJA COMPARATIVA: EL ARGUMENTO DE D. RICARDO

Ricardo basó su argumento en los siguientes supuestos:

- 1.- Sólo hay dos países y dos mercancías**
- 2.- Existencia de libre comercio**
- 3.- Perfecta movilidad de la mano de obra dentro de cada nación.**
- 4.- Costos de producción constantes**
- 5.- Ausencia de costos de transporte**
- 6.- Ausencia de cambio tecnológico**
- 7.- La teoría del valor del trabajo**

Una demostración de las ventajas comparativas
Supóngase dos países y dos bienes

Horas de trabajo para producir una unidad de:	Portugal	Inglaterra
Vino	80	120
Tela	90	100
Precios en autarquía	$1V:8/9T$; $1T:9/8V$	$1V:12/10T$; $1T:10/12V$

Rango de términos de intercambio internacional:

$$8/9T \leq 1V \leq 12/10T$$

$$10/12V \leq 1T \leq 9/8V$$

Si los países intercambian una unidad de vino por una unidad de tela:

País	Exporta	Importa	Precio en autarquía	Ganancia	Tiempo
Portugal	1 Vino	1 Tela	$8/9T$	$0,11T$	10 Hs
Inglaterra	1 Tela	1 Vino	$10/12V$	$0,17V$	20 Hs

Excepción a la ley de Ventajas Comparativas

Esta ocurre cuando la ventaja absoluta que una nación tiene con respecto a otra nación es la misma en ambos bienes.

Horas de trabajo para producir una unidad de:	Portugal	Inglaterra
Vino	80	120
Tela	90	135
Precios en autarquía	$1V:8/9T$; $1T:9/8V$	$1V:8/9T$; $1T:9/8V$

Ejercicio:

Mediante los siguientes cuadro realice los pasos dados en los ejemplos numéricos anteriores.

	EEUU	Reino Unido
Trigo (arrobas/hora)	6	1
Tela (metros/hora)	4	5
Precios en autarquía		

	EEUU	Reino Unido
Trigo (arrobas/hora)	6	1
Tela (metros/hora)	4	2
Precios en autarquía		

La curva de posibilidades de producción o curva de transformación (FPP): costos constantes.

La curva de posibilidades de producción muestra:
La cantidad máxima de un bien (vino) que puede ser producida una vez tomada la decisión de producir determinada cantidad de otro bien (queso), y viceversa.

Un solo factor de producción: La FPP es una línea recta.
Sea:

$$a_{LQ} Q_Q + a_{LV} Q_V \leq L$$

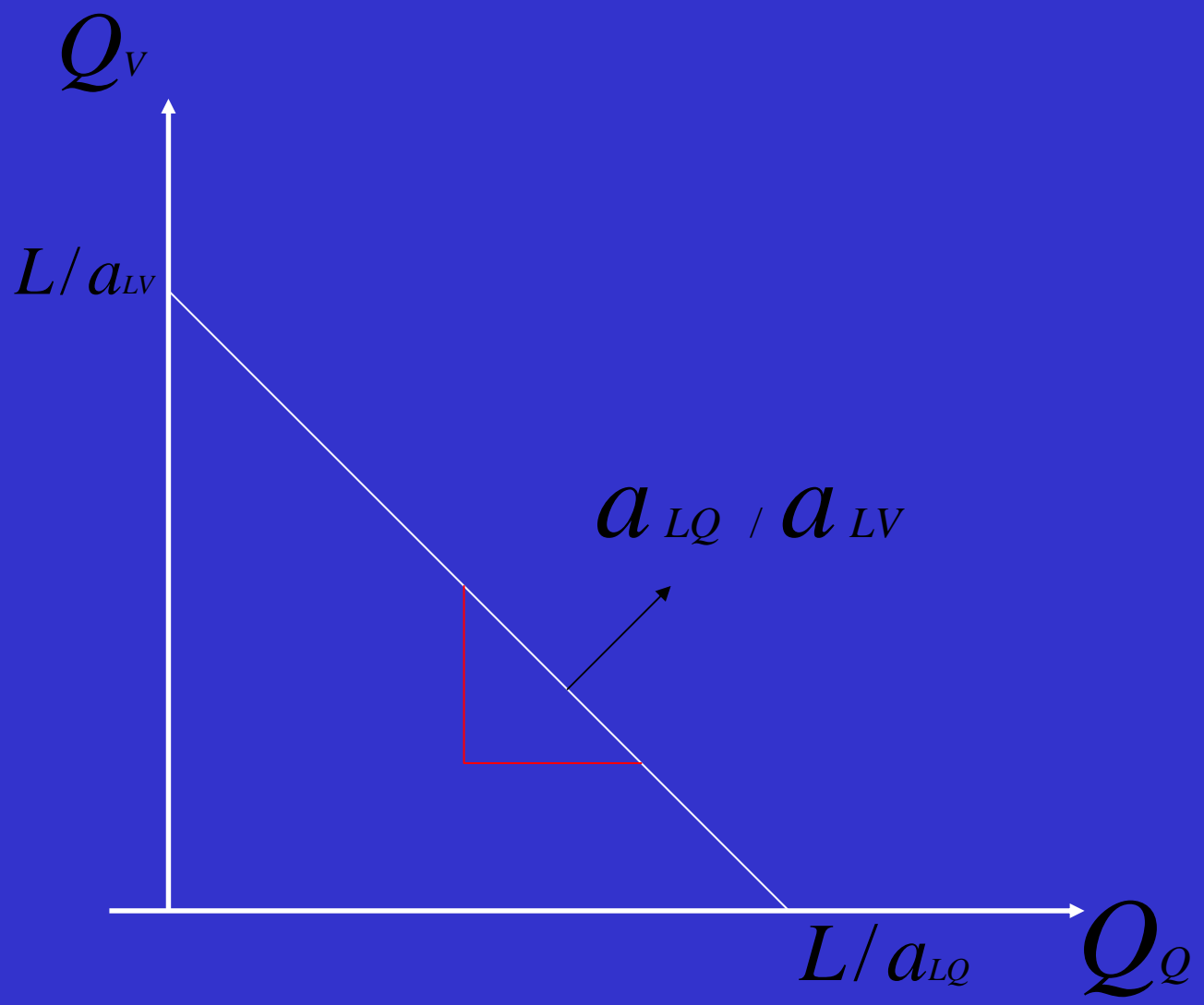
a_{LQ} = Trabajo utilizado en producir queso

a_{LV} = Trabajo utilizado en producir vino

Q_Q = Producción de queso

Q_V = Producción de vino

L = Oferta total de trabajo en la economía



UNA ILUSTRACIÓN DEL MODELO RICARDIANO CON FRONTERA DE POSIBILIDADES DE PRODUCCIÓN

Características de la producción Ricardiana

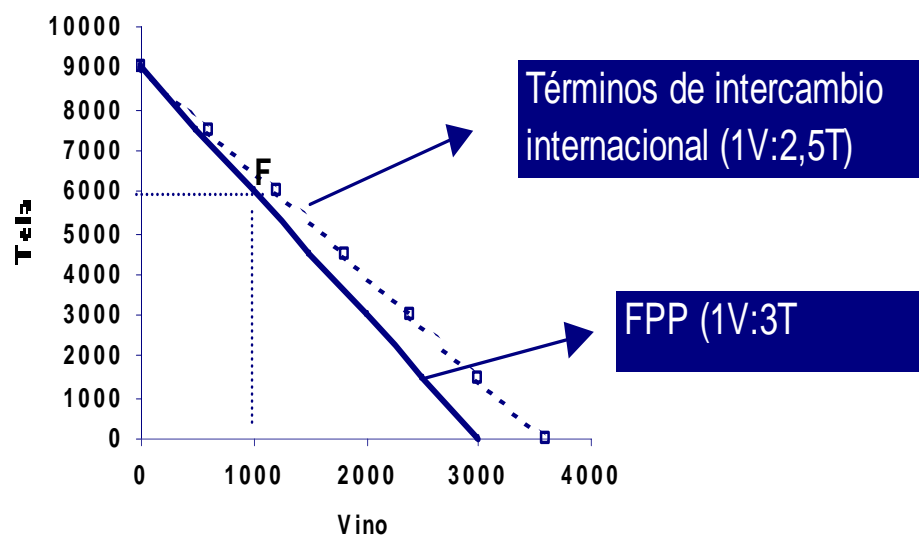
	Tela	Vino	Precios en autarquía
País A	1h/m	3h/barril	1V:3T
País B	2h/m	4h/barril	1V:2T

Restricción Factorial:

El país A dispone de 9000 horas y el país B de 16000 horas.

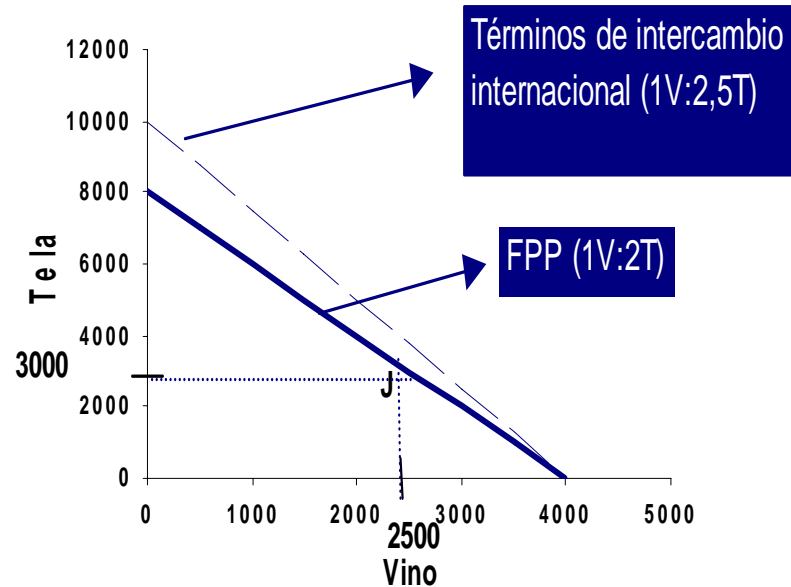
País A		Terminos de Int Internacional
Tela	Vino	
9000	0	0
7500	500	600
6000	1000	1200
4500	1500	1800
3000	2000	2400
1500	2500	3000
0	3000	3600

Frontera de posibilidades de
producción país A



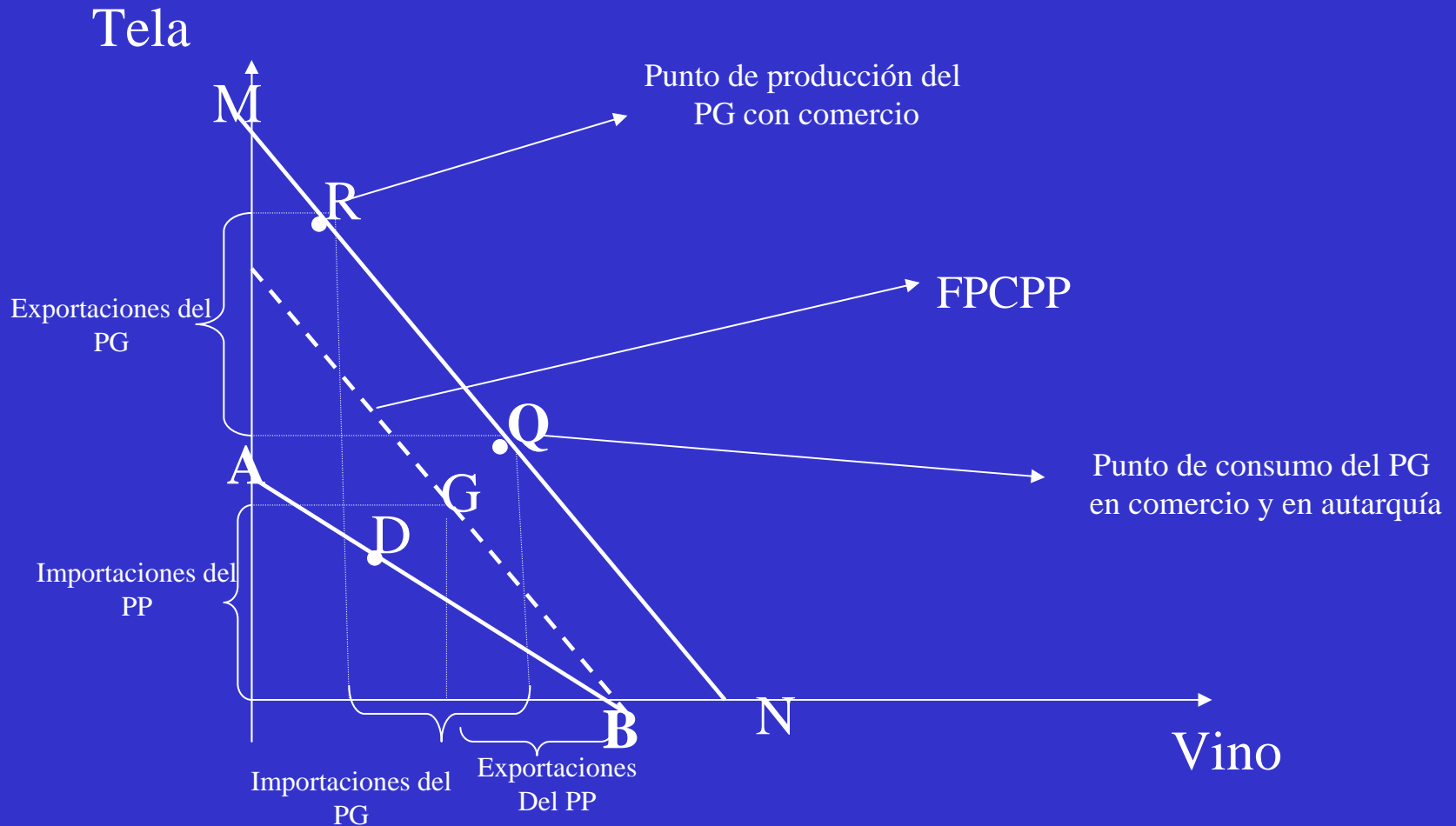
País B		Terminos de Int Internacional
Tela	Vino	
8000	0	10000
7000	500	8750
6000	1000	7500
5000	1500	6250
4000	2000	5000
3000	2500	3750
2000	3000	2500
1000	3500	1250
0	4000	0

Frontera de posibilidades de producción país B



Una excepción a la especialización total

Cuando hay comercio entre un país muy grande y un país muy pequeño



El Modelo Clásico en Términos Monetarios

Requimientos de trabajo y precios monetarios en el modelo ricardiano

	Tela		Vino	
	Salario/hora	Trabajo/unidad	Precio	Precio
Inglaterra	1 libra/h	1h/m	1 libra	3 libras
Portugal	0.6 escudo/h	2h/m	1,2 escudos	2,4 escudos

Tipo de cambio: 1 escudo : 1 libra.

$PV/PT = 2.4/1$ La cantidad de tela que se cambia por un barril de vino.

- Terminos de intercambio internacional.

Los límites de la tasa salarial y el tipo de cambio

En la versión monetizada del modelo clásico un país exporta un producto cuando lo puede producir a un precio menor, con una tasa salarial y tipo de cambio determinados. De esta forma se puede explicar la **condición de exportación** (esto es las condiciones de costo necesarias para que un país exporte un producto) para el primer país del ejemplo, Inglaterra:

$$a_{1j}W_1R < a_{2j}W_2$$

Donde:

a_{1j} = requerimiento de trabajo unidad en el país 1 para la mercancía j.

W_1 = tasa de salario en el país 1 en libras.

R = Tipo de cambio escudo / libra

a_{2j} = requerimiento de trabajo unidad en el país 2 para la mercancía j.

W_2 = tasa de salario en el país 2

La condición de exportación pone de manifiesto que la capacidad de exportar no depende sólo de la eficiencia relativa del trabajo , sino también de las tasas de salarios relativas y del tipo de cambio. Los desplazamientos suficientemente grandes de la tasa de salario y del tipo de cambio pueden inhibir el comercio. Reinscribamos la condición de exportación de la siguiente manera:

$$a_{1j} / a_{2j} < W_2 / (W_1)R$$

Con un tipo de cambio fijo y un salario fijo en el segundo país, hay un intervalo en el que tiene que estar la tasa salarial para que exista el comercio según la tesis de la ventaja comparativa. En forma similar existen límites del tipo de cambio.

Limites de tasa de salario

Para Inglaterra

La tasa de salario de Inglaterra que iguale el precio de la tela de ese país con el de Portugal es el limite máximo de salario permitido para que Inglaterra exporte tela.

Así:

$$1h/2h = 0.6 \text{ escudos} / (W_{1f})(1)$$

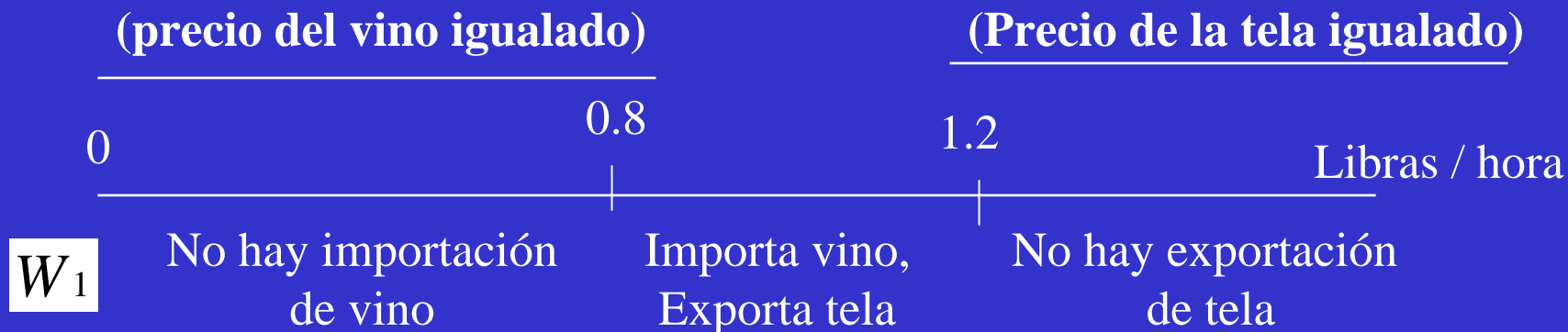
$$W_{1f} = 1.2 \text{ libras}$$

La tasa de salario de Inglaterra que iguale el precio del vino de ese país con el de Portugal es el límite mínimo de salario permitido para que Inglaterra importe vino.

Así:

$$3h/4h = 0.6 \text{ escudos} / (W_i)(1)$$

$$(W_{1i}) = 0.8 \text{ libras} / \text{hora}$$



Para Portugal :

La tasa de salario de Portugal que iguale el precio del vino de ese país con el de Inglaterra es el límite máximo de salario permitido para que Portugal exporte vino.

Así:

$$3/4 = W_{2f} / (1)(1)$$

$$W_{2f} = 0.75 \text{ escudos / hora}$$

La tasa de salario de Portugal que iguale el precio de la tela de ese país con el de Inglaterra es el límite mínimo de salario permitido para que Portugal importe tela.

Así:

$$1/2 = W_{2i} / (1)(1) ; \quad W_{2i} = 0.5$$

(precio de la tela igualado)

(Precio del vino igualado)



Limites en el tipo de cambio

Con $W_1 = 1$ libra / hora y $R_f = 0.6$ escudos /hora; los limites de tipo de cambio son:

Limite máximo:

$1/2 = 0.6 / \textcircled{R_f}$ donde $R_f = 1.2$ escudos por libra. Para R superior a 1.2 escudos por libra no hay exportación de tela de Inglaterra.

Limite mínimo:

$3/4 = 0.6 / (1/R_i)$ donde $R_i = 0.8$ escudos por libra. Para R inferior a 0.8 escudos por libra no hay exportación de vino de Portugal

