

### ANALISIS DE COSTOS

<b>REACTIVOS Y MATERIALES</b>	<b>CANTIDAD NECESARIA POR 1 LT</b>	<b>PRECIO POR UNIDAD DE MATERIA PRIMA</b>	<b>PRECIO TOTAL(Bs) POR 1 L</b>	<b>OBSERVACIONES</b>
Agua suavizada o desmineralizada	0.8464 Kg	120 Bs/galón	26,87	La cantidad mínima que vende es 1 galón
Soda caustica (NaOH 100%)	0.0159 Kg	23Bs/500g	0,73	La cantidad mínima que venden son 500 g
Lauriletersulfato de Sodio	0.01887 Kg	400Bs/500g	15,10	La cantidad mínima que venden son 500 g
Fenilsulfonato de Sodio al 50%	0.06042 Kg	200Bs/500g	24,17	El precio está sujeto a cambios sin previo aviso por ser un producto importado
Oxido de Amina	0.03180 Kg	200Bs/500g	12,72	El precio está sujeto a cambios sin previo aviso por ser un producto importado
Hipoclorito de Sodio al 12 %	0.04940 Kg	90 Bs/galón	1,18	La cantidad mínima que vende es 1 galón
Xilenosulfonato de Sodio al 80%	0.03710 Kg	200Bs/500g	14,84	El precio está sujeto a cambios sin previo aviso por ser un producto importado
			<b>TOTAL BS/L 95,61</b>	

**TABLA N° 7: COSTO DE LA MATERIA PRIMA NECESARIA PARA PRODUCIR 1L DE ESPUMAX**

<b>ENVASE</b>	<b>NUMERO DE ENVASES</b>	<b>COSTO DEL ENVASE</b>	<b>COSTO TOTAL 10 ENVASES</b>
Envase con atomizador	10	35 Bs/cu	350
Etiquetado	10		

**TABLA N°8: COSTO DE LA LINEA DE ENVASADO PARA 10 PRODUCTOS**

El costo de producción basado en la materias primas necesarias para un litro de Espumax, tabla N°7 es de 95,61 Bs por lo tanto para 500 ml se tendrá que la inversión en materias primas será de 47,80 Bs. El envasado por unidad de Espumax (500ml) según lo reflejado en la tabla N° 7 es de Bs 35 Bs por unidad.

Para la venta de nuestro producto tendremos un margen de ganancia de 30% equivalente a 24,84Bs, monto al cual se le calculara el 12% correspondiente al impuestos al valor

agregado equivalente a 12,92 Bs por lo tanto el costo total de venta al público será de 120,57 Bs.

El precio a simple vista pudiera parecer elevado pero se debe tomar en cuenta que nuestro producto es eficaz y rendidor por ser concentrado, ya que se puede diluir hasta 500 ml de Espumax en 15 L de agua obteniendo excelentes resultados.

### **ESTUDIO ECONOMICO**

PRODELIM C.A. como empresa nueva en el mercado de los detergentes, comenzará con una inversión relativamente baja, en consecuencia la producción de su producto principal será baja. La intención de la empresa inicialmente es dar a conocer el producto y llegar al mercado de empresas procesadoras de alimentos para ganar un espacio dentro del mismo y posicionar la marca dentro de las que poseen los mayores estándares de calidad.

La producción diaria de Espumax será de 20 litros diarios, operando 300 días al año, para una producción anual de 6000 L. Basados en el hecho de que por cada 500 ml del detergente la ganancia es de 24,24 Bs (monto al cual se le ha descontado el costo de las materias primas para reinvertirlo y continuar operando) se proyecta que la ganancia neta sea de 149.040Bs en el primer año.